

pure  [®]
biologics



Warszawa, 26.02.2020 r.

NOTA PRAWNA

Poprzez przyjęcie niniejszej Prezentacji („Prezentacja”) wyraża się zgodę na następujące ograniczenia:

Prezentacja została przygotowana przez Pure Biologics S.A. z siedzibą we Wrocławiu („Emitent”) Wykorzystanie informacji zawartych w Prezentacji lub ich reprodukcja w całości lub w części przez osoby nieupoważnione może być sprzeczna z prawem i przeciwko takim osobom i podmiotom mogą zostać podjęte odpowiednie kroki prawne. Emitent nie ponosi odpowiedzialności za efekty jakichkolwiek decyzji lub działań, które zostały podjęte na podstawie Prezentacji. Odpowiedzialność za skutki podejmowanych działań i decyzji spoczywa wyłącznie na korzystającym z Prezentacji. Inwestowanie w papiery wartościowe Emitenta łączy się z ryzykiem właściwym dla instrumentów rynku kapitałowego oraz ryzykiem związanym z działalnością Emitenta oraz z otoczeniem, w jakim Emitent prowadzi działalność. Dla uzyskania informacji o Emitencie Inwestor powinien uważnie zapoznać się z treścią dokumentacji emisyjnej, w tym w szczególności z Dokumentami Informacyjnymi oraz raportami bieżącymi i okresowymi Emitenta. Prezentacja zawiera stwierdzenia dotyczące przyszłości, które odzwierciedlają obecną ocenę Emitenta lub, w zależności od kontekstu, Zarządu, odnośnie do czynników zewnętrznych, strategii biznesowej, planów i celów Emitenta dotyczących jego przyszłej działalności. Stwierdzenia dotyczące przyszłości odnoszą się do Emitenta oraz sektorów i branży, w których Emitent prowadzi działalność. Do stwierdzeń dotyczących przyszłości należą stwierdzenia zawierające słowa takie jak „oczekuje”, „zamierza”, „planuje”, „sądzi”, „przewiduje”, „spodziewa się”, „będzie”, „ma w planach”, „stawia sobie za cel”, „może”, „byłby”, „mógłby”, „będzie nadal” oraz inne podobne stwierdzenia odnoszące się do przyszłych zdarzeń lub okoliczności. Wszystkie stwierdzenia dotyczące przyszłości zawarte w Prezentacji odnoszą się do kwestii obarczonych ryzykiem i niepewnością. W związku z tym stanowią lub mogą stanowić one ważne czynniki, które mogą spowodować, że faktyczne okoliczności będą się istotnie różniły od okoliczności przewidywanych w tych stwierdzeniach lub z nich wynikających. Wszelkie stwierdzenia dotyczące przyszłości zawarte w Prezentacji odzwierciedlają obecne przewidywania Emitenta co do przyszłych zdarzeń i podlegają oddziaływaniu zarówno wymienionych, jak i innych ryzyk, niepewności i założeń dotyczących działalności Emitenta, jego wyników, strategii rozwoju i płynności. Emitent nie zobowiązuje się publicznie aktualizować lub uzupełniać żadnych stwierdzeń dotyczących przyszłości w wyniku pozyskania nowych informacji, przyszłych zdarzeń lub z innego powodu. Wszelkie późniejsze pisemne i ustne stwierdzenia dotyczące przyszłości odnoszące się do Emitenta lub osób działających w imieniu Emitenta wyraźnie w całości podlegają postanowieniom niniejszego akapitu. Przed podjęciem decyzji inwestycyjnej potencjalni inwestorzy w szczególności powinni wziąć pod uwagę wyżej wskazane czynniki, które mogą powodować, że faktyczne wyniki będą różnić się od tych wyrażonych w stwierdzeniach dotyczących przyszłości. Emitent ani żaden z jego podmiotów powiązanych, doradców lub przedstawicieli nie zamierza sporządzać ani rozpowszechniać żadnych aneksów, zmian, aktualizacji lub ponownych przeglądów jakichkolwiek informacji, opinii lub stwierdzeń dotyczących przyszłości zawartych w Prezentacji w celu odzwierciedlenia zmiany zdarzeń, warunków lub okoliczności i oświadcza, że nie jest w żadnym zakresie zobowiązany do podjęcia takich działań. Nie zostaje złożone żadne oświadczenie, zapewnienie ani zobowiązanie, wyraźne lub dorozumiane, co do trafności, kompletności i prawidłowości informacji lub opinii zawartych w Prezentacji. Emitent ani żaden z jego podmiotów powiązanych, doradców lub przedstawicieli nie będzie ponosił odpowiedzialności z tytułu jakiegokolwiek szkody powstałej w związku z korzystaniem z Prezentacji lub jego treści albo z jakiegokolwiek innego tytułu związanego z Prezentacją. Prezentacja ma charakter wyłącznie informacyjny i nie stanowi prospektu w rozumieniu przepisów implementujących przepisy Dyrektywy 2003/71/WE (ze zm.), w szczególności przepisów Ustawy o Ofercie Publicznej, ani też Dokumentu Informacyjnego w myśl Załącznika Nr 1 do Regulaminu ASO wydanego przez GPW w Warszawie i nie stanowi oferty sprzedaży ani zaproszenia do nabycia papierów wartościowych. Udostępnienie Prezentacji nie stanowi akcji promocyjnej w rozumieniu art. 53 ust. 2 Ustawy o Ofercie Publicznej. Prezentacja nie stanowi ani nie jest częścią i nie powinna być interpretowana jako oferta, zaproszenie do nabycia lub do składania ofert, ani jako podstawa do podjęcia jakiegokolwiek decyzji w przedmiocie inwestowania w jakiegokolwiek papiery wartościowe Emitenta lub jego podmiotów zależnych. Prezentacja (oraz informacje w niej zamieszczone) nie stanowią oferty sprzedaży ani zaproszenia do składania ofert zakupu papierów wartościowych na terytorium Stanów Zjednoczonych Ameryki. Papiery wartościowe mogą być oferowane i zbywane na terytorium Stanów Zjednoczonych Ameryki po ich zarejestrowaniu zgodnie z amerykańską ustawą o papierach wartościowych z 1933 r. ze zmianami (U.S. Securities Act of 1933, „Amerykańska Ustawa o Papierach Wartościowych”) albo na podstawie wyjątku od obowiązku rejestracyjnego przewidzianego w Amerykańskiej Ustawie o Papierach Wartościowych. Papiery wartościowe opisane w Prezentacji nie zostały ani nie zostaną zarejestrowane zgodnie z Amerykańską Ustawą o Papierach Wartościowych, ani nie są oferowane publicznie na terytorium Stanów Zjednoczonych Ameryki. Rozpowszechnianie Prezentacji w niektórych państwach może być zabronione. Niedozwolona jest dystrybucja Prezentacji na terytorium Kanady, Japonii lub Australii ani jakiegokolwiek innej jurysdykcji, w której stanowiłoby to naruszenie właściwych przepisów prawa lub wymagałoby rejestracji. Informacje zawarte w Prezentacji nie stanowią oferty sprzedaży ani zaproszenia do złożenia oferty nabycia papierów wartościowych w Kanadzie, Japonii lub Australii.

AGENDA PREZENTACJI

O PURE BIOLOGICS

PROJEKTY B+R

ROZWÓJ PRZEDKLINICZNY

RYNEK PARTNERINGOWY

ROZWÓJ BIZNESU

FINANSE



PROFIL DZIAŁALNOŚCI



Spółka **biofarmaceutyczna** rozwijająca pierwsze w klasie leki biologiczne i terapeutyczne wyroby medyczne oraz realizująca badania kontraktowe



Własne, unikalne technologie rozwoju cząsteczek aktywnych



Szybkie **budowanie wartości** w oparciu o generowane **IP**



Szerokie portfolio projektów terapeutycznych maksymalizujące potencjał komercjalizacyjny

ZASOBY



>**90** specjalistów, ~**40%** w stopniu doktora



1000 m² laboratoriów najwyższej klasy



2 własne platformy technologiczne



9 lat doświadczenia w projektach B+R



HQ i laboratoria
we Wrocławiu

CRO
B+R

2010

rozwój strategii,
gromadzenie know-how

2020

B+R
CRO

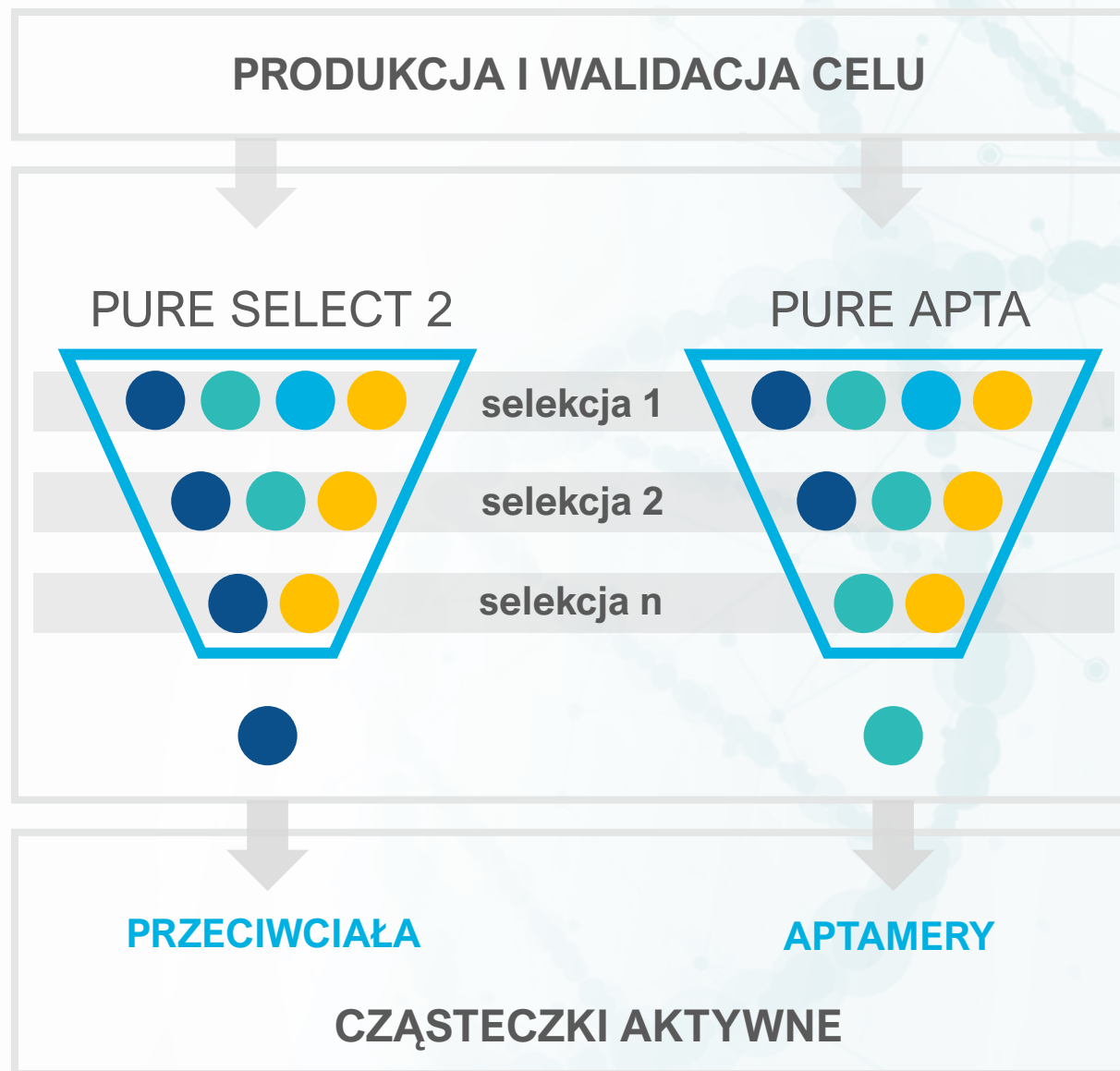
GENEROWANIE CZĄSTECZEK TERAPEUTYCZNYCH

01 Produkcja białek, analizy biochemiczne, biologia komórki

02 Wysokoprzepustowe kombinatoryczne podejście do **selekcji *in vitro***

03 Nowe **cząsteczki aktywne**

Nie więcej niż kilkanaście konkurencyjnych platform na całym świecie



AGENDA PREZENTACJI

O PURE BIOLOGICS

PROJEKTY B+R

ROZWÓJ PRZEDKLINICZNY

RYNEK PARTNERINGOWY

ROZWÓJ BIZNESU

FINANSE



PROCES ROZWOJU LEKU



PROCES ROZWOJU LEKU W PURE BIOLOGICS



PIPELINE

Przeciwciała

Aptamery

PROJEKT	WYBÓR CELU	UZYSKANIE KANDYDATÓW	WYBÓR I OPTYMALIZACJA CZĄSTECZKI WIODĄCEJ	BADANIA PRZEDKLINICZNE	BADANIA KLINICZNE
PB001 Multibody					
PB003 PureActivator					
PB004 PureBIKE					
PB002 AptaPheresis					
PB005 Apta-MG					
PB006 AptaMLN					

PIPELINE – PRZECIWCIAŁA

nazwa projektu	obszar terapeutyczny	wskazanie	cząsteczka aktywna
PB001 (MULTIBODY)	immunoonkologia	rak jelita grubego i odbytu (CRC)	przeciwciało bispecyficzne
PB003 (PUREACTIVATOR)	immunoonkologia	niedrobnokomórkowy rak płuc (NSCLC)	bimodalne białko fuzyjne (przeciwciało-immunoligand)
PB004 (PUREBIKE)	immunoonkologia	potrójnie negatywny rak piersi (TNBC)	przeciwciało bispecyficzne

WSKAZANIA W IMMUNOONKOLOGII

Cel nowotworowy

Herceptin (Roche)

trastuzumab

- HER2-pozytywny rak piersi

Cel naczyniowy

Avastin (Roche)

bevacizumab

- rak jajnika
- rak szyjki macicy
- rak nerkowokomórkowy
- glejak nawracający
- niedrobnokomórkowy rak płuca
- rak jelita grubego i odbytu

Immunoonkologia

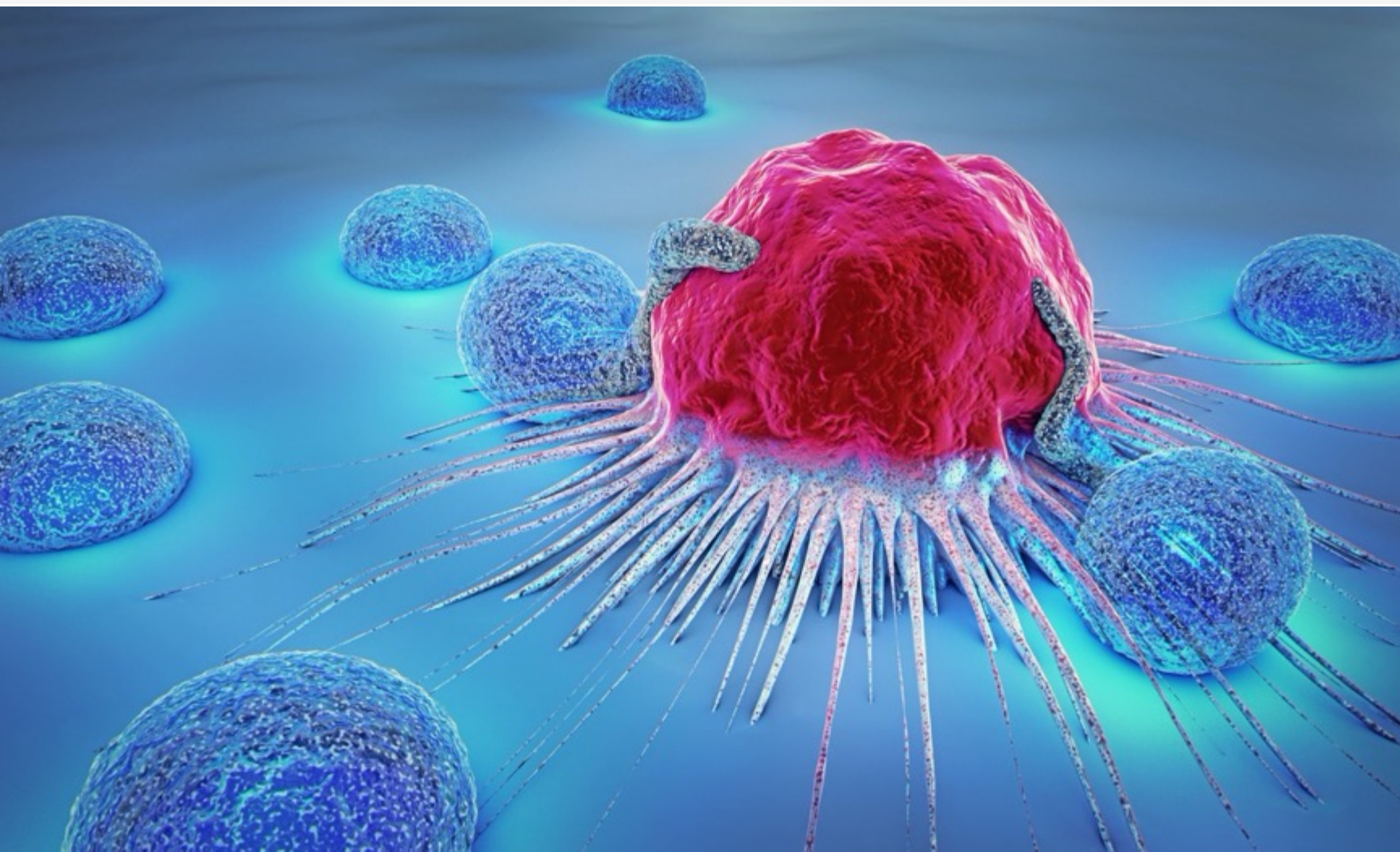
Keytruda (Merck)

pembrolizumab

- czerniak
- rak szyi i głowy
- niedrobnokomórkowy rak płuca
- drobnokomórkowy rak płuca
- białaczka Hodgkina
- rak przełyku
- rak urotelialny
- rak żołądka
- rak szyjki macicy
- szpiczak mnogi
- chłoniak rozlany z dużych komórek B
- rak neuroendokrynnny skóry
- chłoniak grudkowy
- rak wątroby
- rak trzonu macicy
- rak nerki
- nowotwory z wysoką niestabilnością mikrosatelitarną

>800 badań klinicznych (2019)

PB001 MULTIBODY



Bispecyficzne przeciwciało do aktywacji limfocytów

PB001 MULTIBODY

CEL

zdjęcie hamulców
blokujących limfocyty

CZĄSTECZKA AKYWNA

przeciwciało bispecyficzne

WSKAZANIE

rak jelita grubego i odbytu

NOWOTWÓR JELITA GRUBEGO I ODBYTU (CRC)

- trzeci najczęściej diagnozowany nowotwór u kobiet, drugi u mężczyzn
- 1 mln nowych przypadków na świecie co roku
- czwarta najczęstsza przyczyna zgonów (wśród nowotworów)
- trudne leczenie w późnych stadiach
- podatny na immunoterapię, ale na anty-PD-1 odpowiada tylko 20% pacjentów – **inne strategie?**

PB001 MULTIBODY

CEL

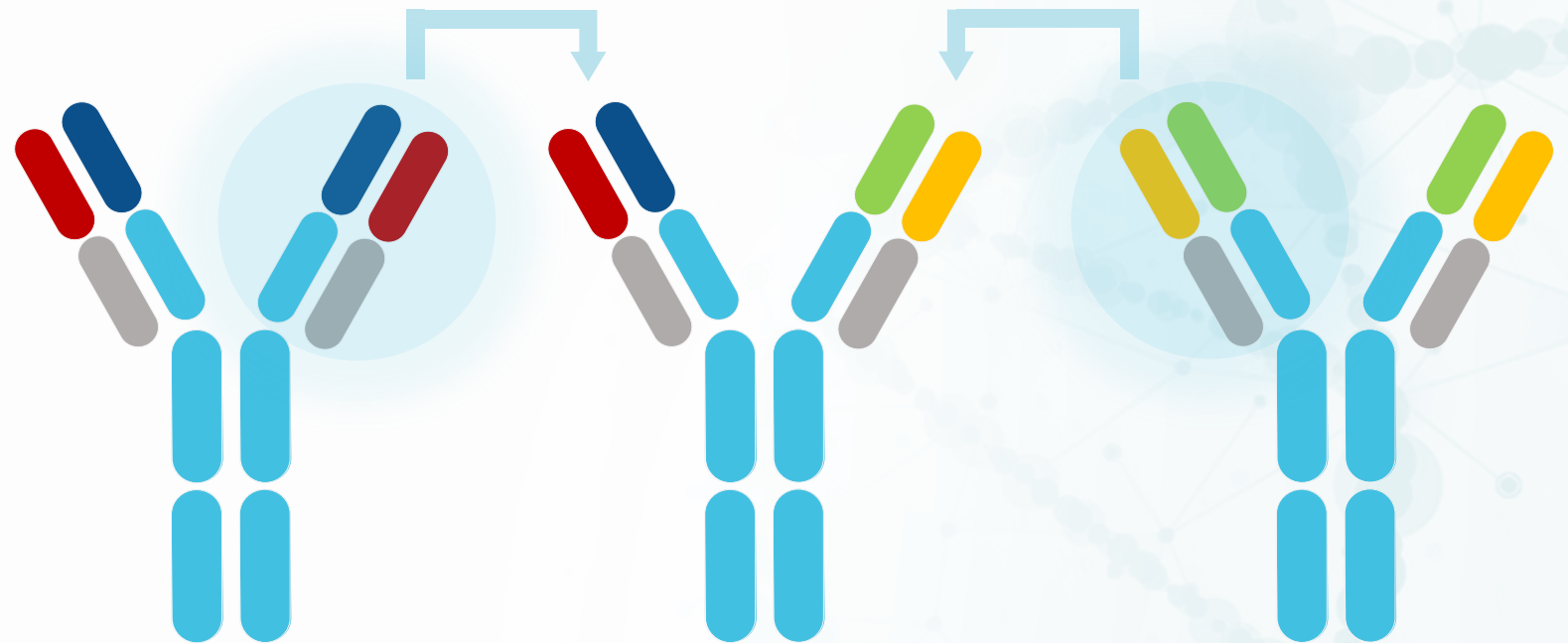
zdjęcie hamulców
blokujących limfocyty

CZĄSTECZKA AKYWNA

przeciwciało bispecyficzne

WSKAZANIE

rak jelita grubego i odbytu



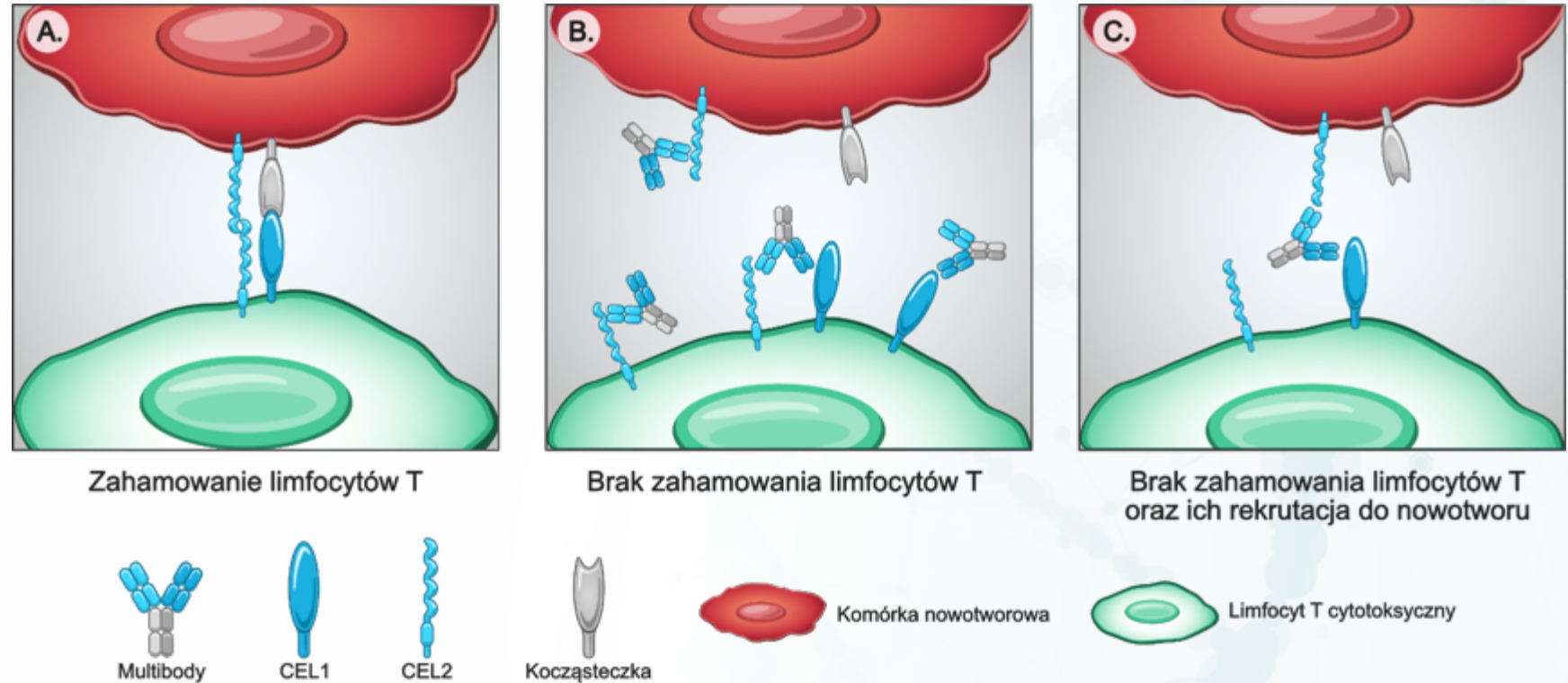
PB001 MULTIBODY

POTWIERDZONE CELE MOLEKULARNE

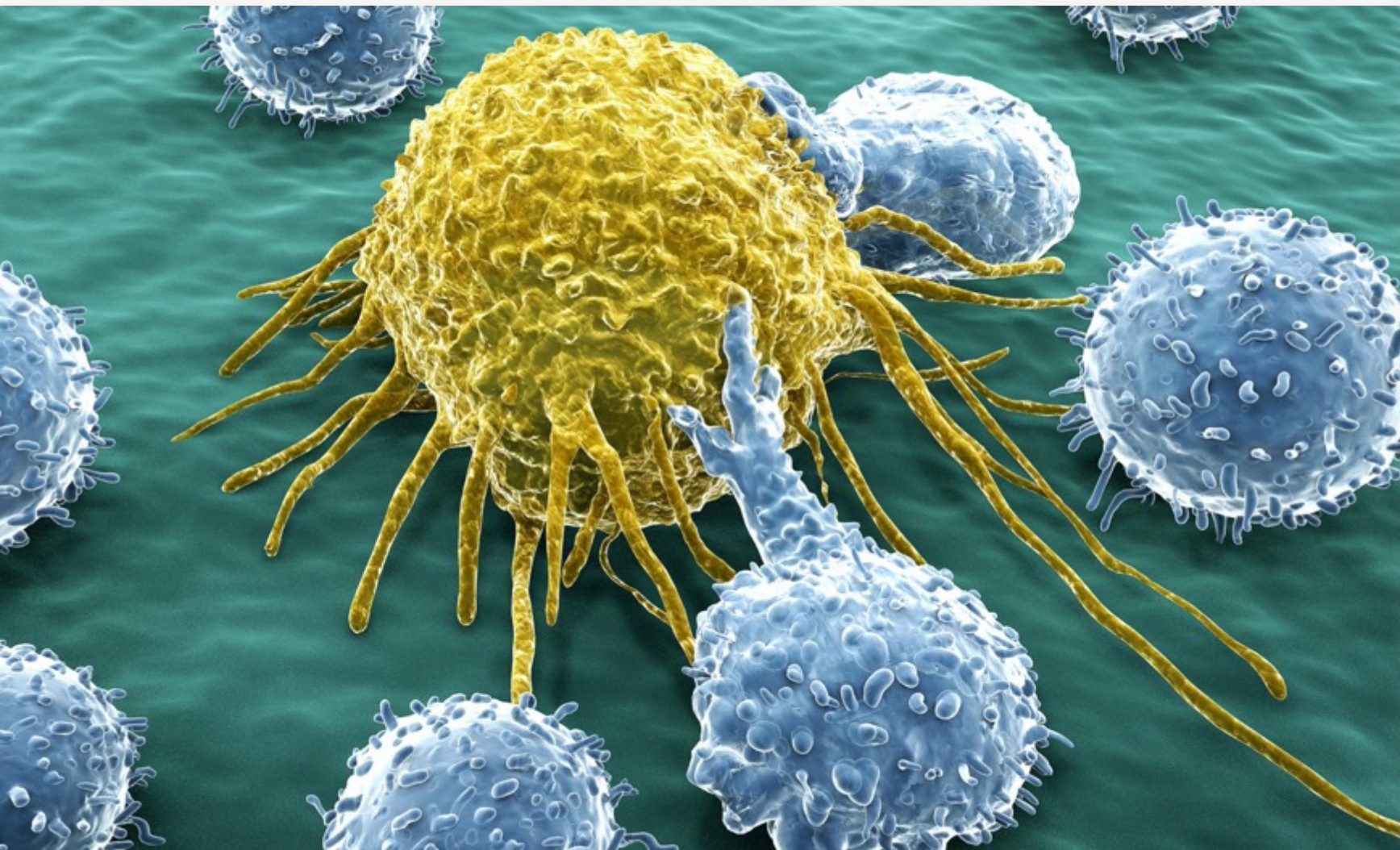
Potwierdzona skuteczność (cel 1) i bezpieczeństwo (cel 2)

NADEKSPRESJA W WIELU NOWOTWORACH

Celu molekularnego 2, m.in. płuc, trzustki, jelita grubego i odbytu, piersi, prostaty



PB003 PUREACTIVATOR



Przeciwciało
uzbrojone
w immunoligand

PB003 PUREACTIVATOR

CEL

aktywacja NK, regulacja sygnałów w nowotworze

CZĄSTECZKA AKTYWNA

przeciwciało z immunoligandem

WSKAZANIE

niedrobnokomórkowy rak płuc

NIEDROBNOKOMÓRKOWY RAK PŁUC (NSCLC)

- 1,76 mln przypadków raka płuc na świecie (2018)
- 80% przypadków raka płuc – NSCLC
- trudna diagnostyka, późne rozpoznanie
- różne strategie leczenia, umiarkowana skuteczność
- nowotwór immunosupresyjny – **potencjał immunoterapii!**

PB003 PUREACTIVATOR

CEL

aktywacja NK, regulacja sygnatów w nowotworze

CZĄSTECZKA AKTYWNA

przeciwciało z immunoligandem

WSKAZANIE

niedrobnokomórkowy rak płuc

rozpoznanie komórek nowotworowych

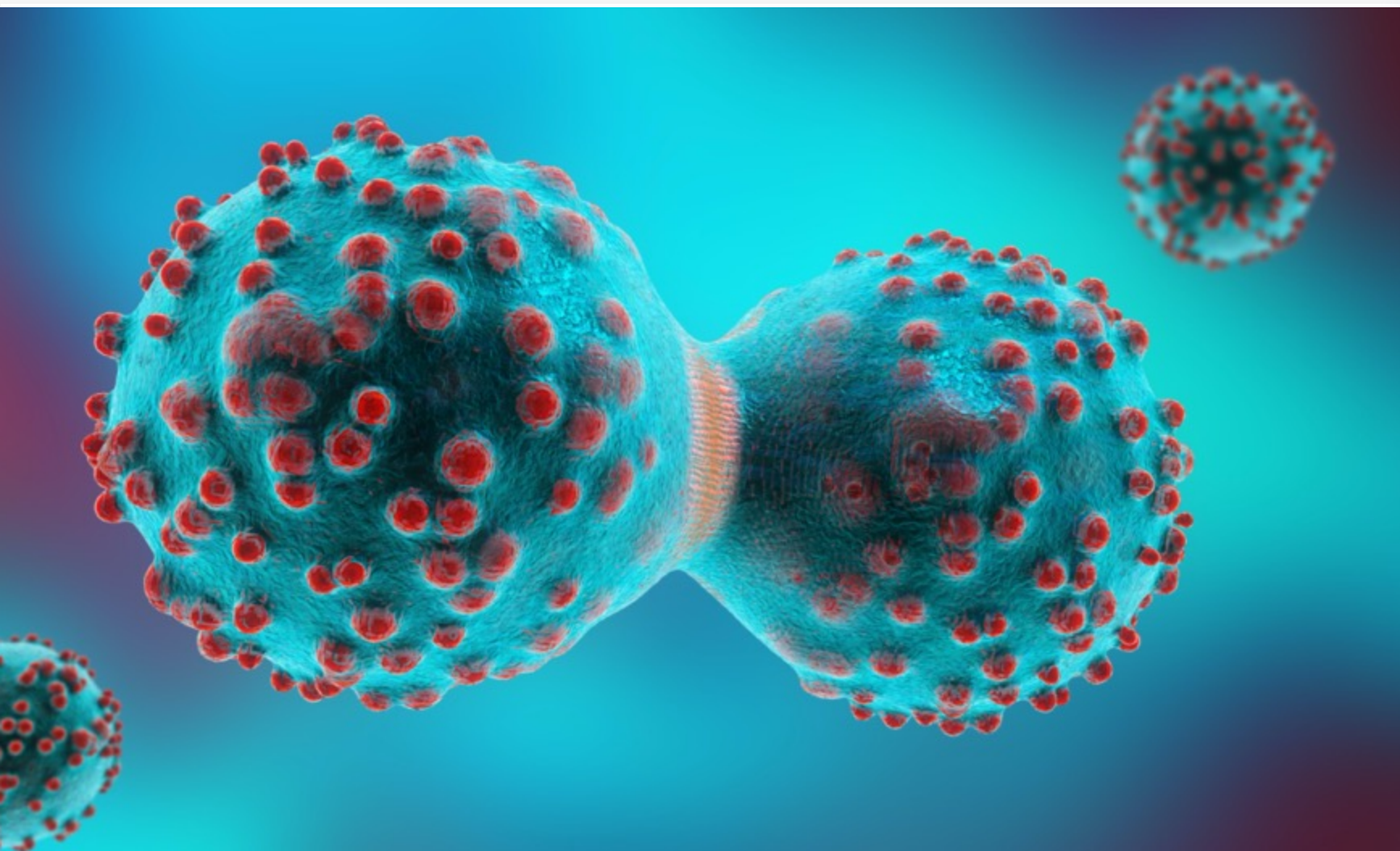
regulacja szlaków odpowiadających m.in. za metastazę

wyciszenie Tregs i pobudzenie DCs



aktywacja komórek NK

PB004 PUREBIKE



Bispecyficzna
rekrutacja
komórek NK

PB004 PUREBIKE

CEL

rekrutacja i aktywacja
komórek NK (*natural killers*)

CZĄSTECZKA AKYWNA

bispecyficzny fragment przeciwciała
BIKE – *Bispecific Killer Engager*

WSKAZANIE

potrójnie negatywny rak piersi (TNBC)

POTRÓJNIE NEGATYWNY RAK PIERSI (TNBC)

- Reprezentuje 15-20% wszystkich nowotworów piersi (200,000 zachorowań rocznie)
- Brak receptora estrogenu, receptora HER2 i receptora progesteronu (cele dla niektórych leków)
- Trudny w leczeniu, jedynie częściowa skuteczność połączenia radio- i chemoterapii oraz chirurgii
- Ponad 20% śmiertelność pacjentów w ciągu 5 lat

PB004 PUREBIKE

CEL

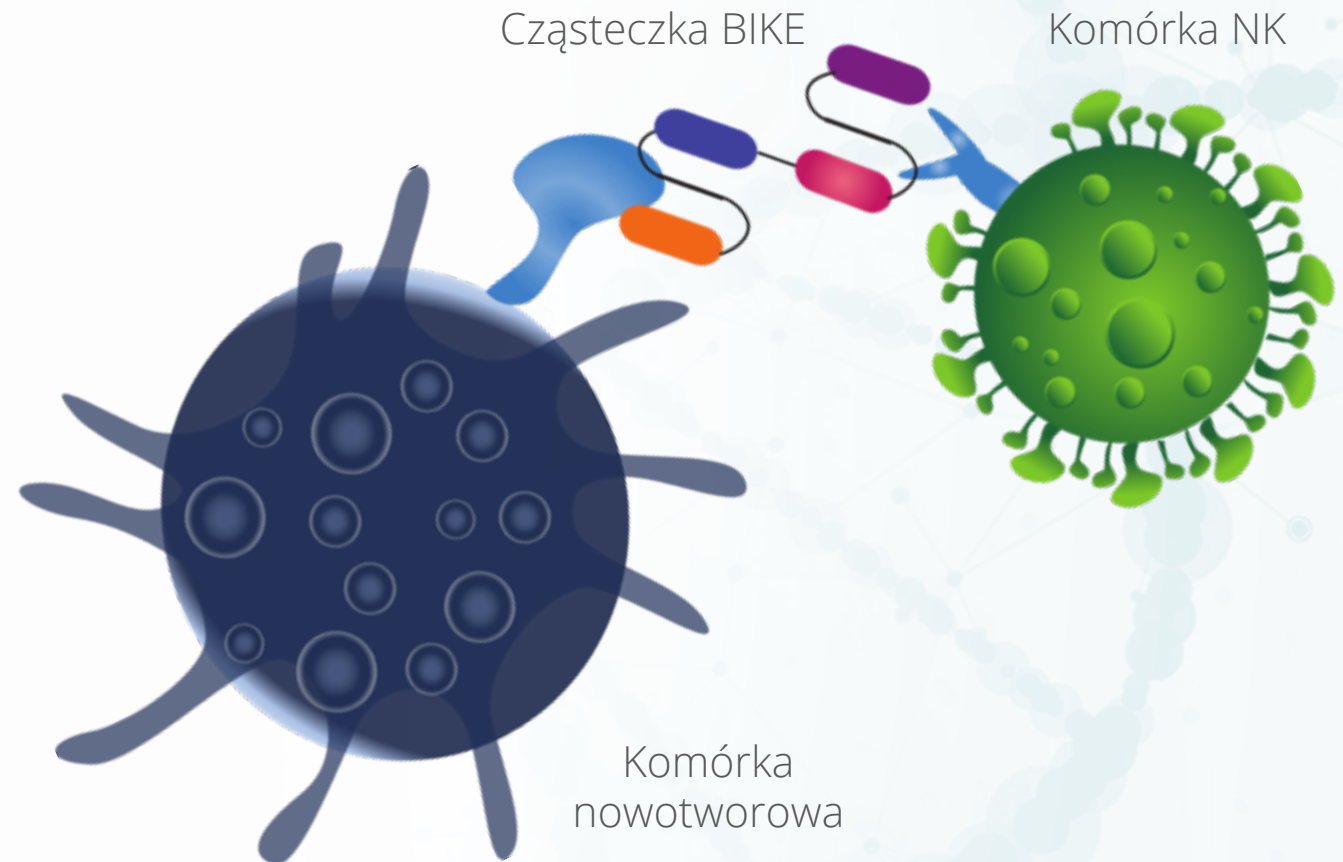
rekrutacja i aktywacja
komórek NK (*natural killers*)

CZĄSTECZKA AKYWNA

bispecyficzny fragment przeciwciała
BIKE – *Bispecific Killer Engager*

WSKAZANIE

potrójnie negatywny rak piersi (TNBC)



PIPELINE

Przeciwciała

Aptamery

PROJEKT	WYBÓR CELU	UZYSKANIE KANDYDATÓW	WYBÓR I OPTYMALIZACJA CZĄSTECZKI WIODĄCEJ	BADANIA PRZEDKLINICZNE	BADANIA KLINICZNE
PB001 Multibody					
PB003 PureActivator					
PB004 PureBIKE					
PB002 AptaPheresis					
PB005 Apta-MG					
PB006 AptaMLN					

PIPELINE – APTAMERY

nazwa projektu	obszar terapeutyczny	kategoria produktu	wskazanie	cząsteczka aktywna
PB002 (APTAPHERESIS)	neurologia / choroby sieroce	filtr biomolekularny	Zespół Devica (NMO)	aptamer
PB005 (APTA-MG)	neurologia / choroby sieroce	filtr biomolekularny	miastenia rzekomoporaźna	aptamer
PB006 (APTAMLN)	onkologia	koniugat aptamer-lek	czerniak	aptamer + lek

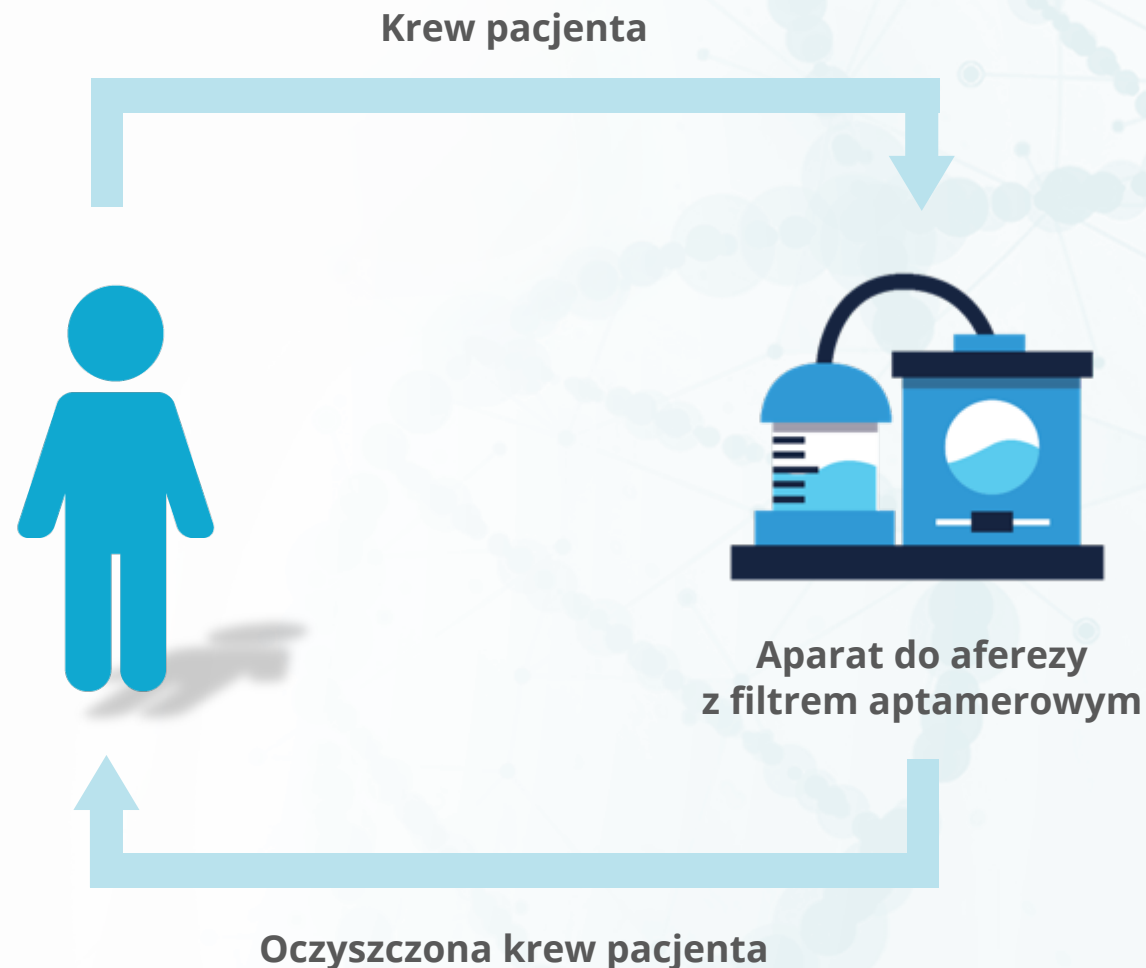
CELOWANA AFEREZA – „APTAFEREZA”

MECHANIZM DZIAŁANIA

Filtr do aparatu do aferezy zawierający złożę z przywiązanym swoistym aptamerem (wykorzystanie **platformy PureApta**): celowana bezpieczniejsza afereza

PLATFORMA MEDYCZNA

Aptamery specyficzne wobec nowych celów molekularnych – **kolejne wskazania**



PB002 APTAPHERESIS

CEL

usuwanie czynnika patogennego przez celowaną aferezę

CZĄSTECZKA AKTYWNA

aptamer immobilizowany w filtrze

WSKAZANIE

zespół Devica (Neuromyelitis Optica)

NEUROMYELITIS OPTICA (NMO)

Zespół Devica

- Napadowe autoimmunologiczne zapalenie rdzenia i nerwów wzrokowych
- **Rzadka ciężka choroba neurodegeneracyjna**, autoimmunologiczna; przebieg napadowy
- **Brak zarejestrowanej terapii** dla leczenia w Polsce
- U pacjentów stosowana plazmafereza
- Współpraca z czołowymi ośrodkami klinicznymi w Polsce

CEL

usuwanie czynnika odpowiedzialnego za kaskadę zapalną przez celowaną aferezę

CZĄSTECZKA AKTYWNA

aptamer immobilizowany w filtrze

WSKAZANIE

miastenia rzekomoporaźna (Myasthenia gravis, MG) – przełom miasteniczny

MIASTENIA RZEKOMOPORAŻNA (Myasthenia Gravis, MG)

- Rzadka ciężka choroba układu nerwowego o podłożu autoimmunologicznym
- Charakteryzuje się nużliwością (szybkim zmęczeniem i osłabieniem) mięśni szkieletowych
- Przy pogorszeniu objawów (**przełom miasteniczny**) u pacjentów stosowana plazmafereza

CEL

celowane dostarczenie leku do komórek czerniaka

CZĄSTECZKA AKTYWNA

koniugat aptameru z cząsteczką znanego leku - dokсорubicyny

WSKAZANIE

czerniak (nowotwór skóry)

Czerniak (*Melanoma*)

- Piąty najczęstszy nowotwór na świecie (WHO)
- 132 tys. zachorowań rocznie
- Nowotwór wysoce agresywny i inwazyjny

Projekt typu *Proof-of-concept*

- Tylko badania przemysłowe – 18 miesięcy do udowodnienia dowodu koncepcji *in vivo* (do 06.2021)

AGENDA PREZENTACJI

O PURE BIOLOGICS

PROJEKTY B+R – POSTĘPY

ROZWÓJ PRZEDKLINICZNY

RYNEK PARTNERINGOWY

ROZWÓJ BIZNESU

FINANSE



Richard Fox, PhD – Dyrektor ds. Badań Przedklinicznych

Dyrektor ds. Badań Przedklinicznych w Pure Biologics S.A. od stycznia 2020

Doświadczenie:

- Doktorat na University of Washington, Seattle, WA, USA
- Członek Fred Hutchison Cancer Research Center (FHCRC), Seattle, WA, USA
 - Członek Rady Naukowej China CDC – Program FHCRC
 - Członek Rady Programowej China CDC – Program FHCRC
- Główny badacz z dziedziny farmakologii w międzyjednostkowym programie Martin Delaney Collaboratory for HIV Cure Research, prowadzonym przez NIH
 - Rozwój dwóch programów terapeutycznych (terapia genowa oraz szczepionka anty-HIV) od koncepcji przez badania na zwierzętach (w tym na małpach) aż do pierwszego badania u ludzi i dalszych faz klinicznych
- Dyrektor Medyczny i Naukowy (HIV/HCV), Merck, NJ, USA
- Członek Rady Naukowej Avego Healthcare Capital
- Członek Rady Naukowej Amplitude
- Członek Rady Naukowej Athena Life Sciences

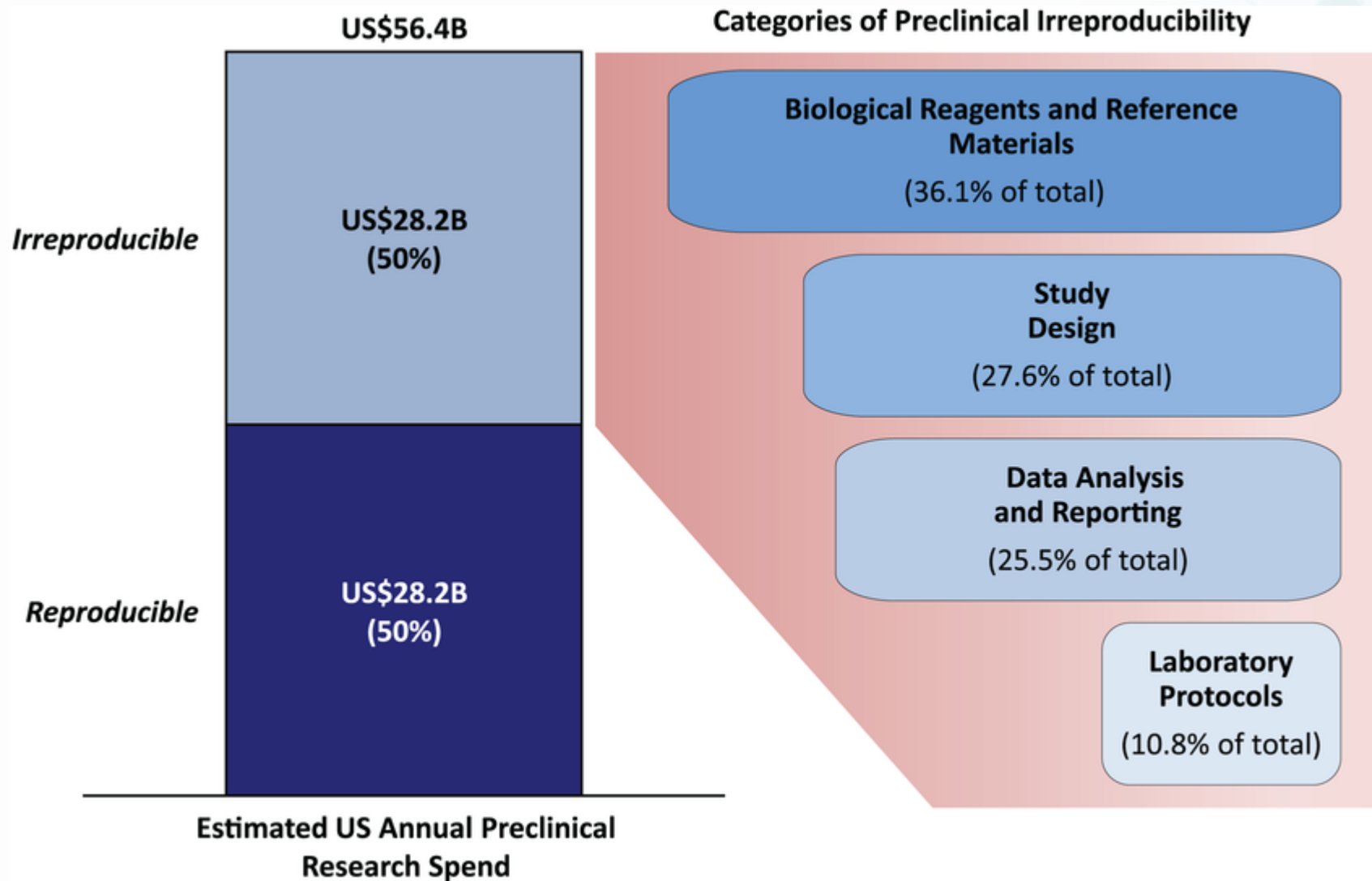
Co to jest rozwój przedkliniczny?

W rozwoju leków **rozwój przedkliniczny** (PCD – *preclinical development*), zwany również **badaniami przedklinicznymi** lub **nieklinicznymi**, jest etapem badań poprzedzającym próby kliniczne na ludziach, i podczas których uzyskuje się ważne dane na temat bezpieczeństwa kandydata na lek i możliwości podania go ludziom w badaniu klinicznym. Zwyczajowo określa się tym mianem badania z wykorzystaniem zwierząt, lecz obejmuje ono również badania na komórkach.

Głównym celem badań przedklinicznych jest określenie bezpiecznych dawek do pierwszego badania u ludzi (FIH – *first in human*) i ocena profilu bezpieczeństwa produktu leczniczego. Produkt taki może być kandydatem na lek, ale również wyrobem medycznym, terapią genową, itd.

Rozwój przedkliniczny z definicji **nie skupia się na skuteczności**. Jednakże badanie skuteczności jest krytycznym aspektem, który definiuje zasadność kontynuowania badań związku w badaniach klinicznych.

Koszty i przyczyny niepowodzenia badan przedklinicznych



Zakres badań przedklinicznych – podejście modułowe



MultiBody i AptaPheresis – modelowe projekty, dla których badania przedkliniczne stanowią podstawy do partneringu



PB002 AptaPheresis

- Terapeutyczny wyrób medyczny
- Uproszczona ścieżka do kliniki
- Rozmowy partneringowe potencjalnie przed badaniami *in vivo*, wspólny rozwój prototypu

PB001 MultiBody

- Czynniki biologiczne, leki
- Standardowa ścieżka do kliniki dla leków I/O
- Rozpoczęcie rozmów partneringowych po badaniach skuteczności na zwierzętach. Może wymagać publikacji naukowych w renomowanych czasopiśmie

AGENDA PREZENTACJI

O PURE BIOLOGICS

PROJEKTY B+R – POSTĘPY

ROZWÓJ PRZEDKLINICZNY

RYNEK PARTNERINGOWY

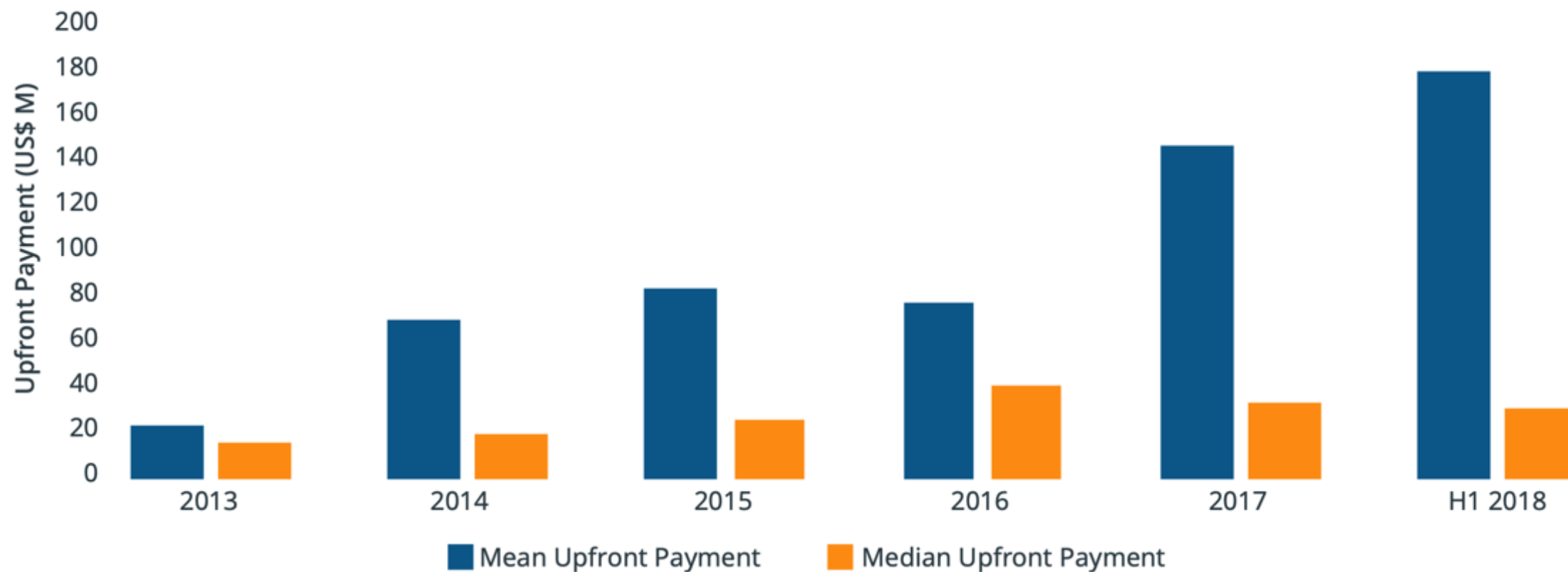
ROZWÓJ BIZNESU

FINANSE



IMMUNOONKOLOGIA – RYNEK PARTNERINGOWY

Figure 6: Mean and median upfront payments for immuno-oncology partnering deals, 2013-H1 2018.

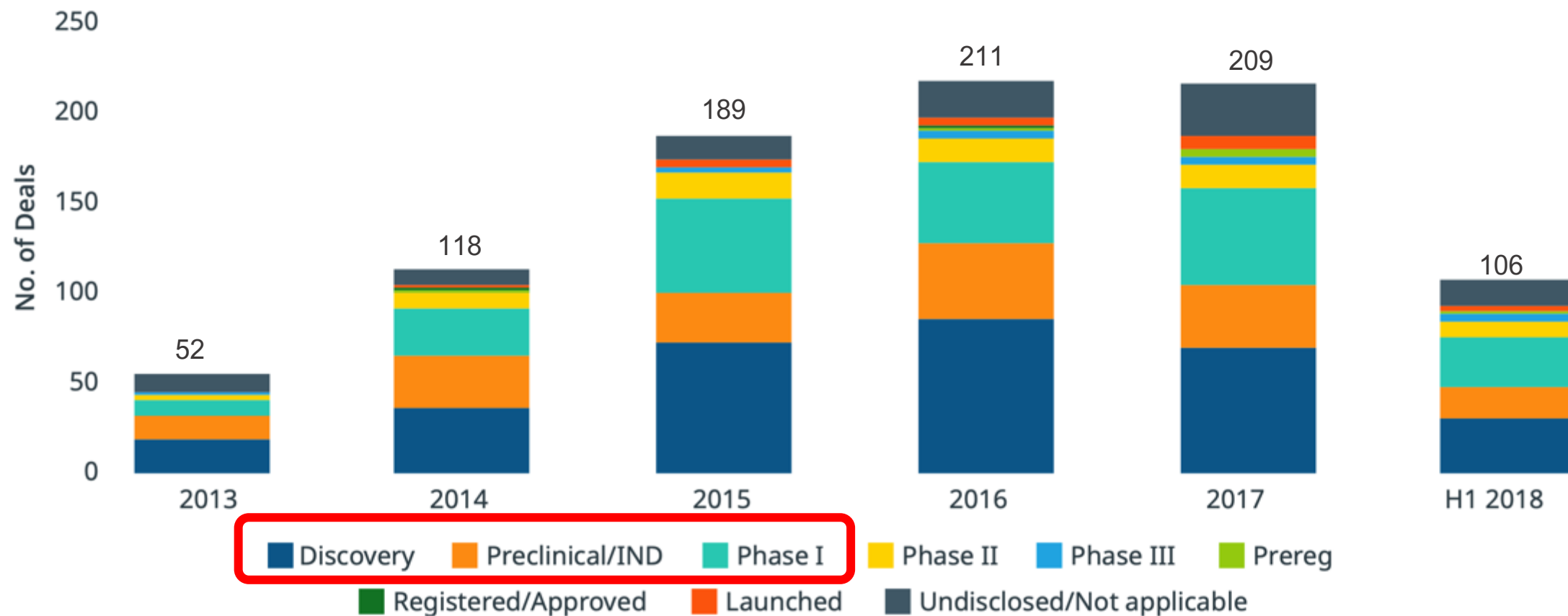


PROCES ROZWOJU LEKU W PURE BIOLOGICS



IMMUNOONKOLOGIA – RYNEK PARTNERINGOWY

Figure 7: Immuno-oncology partnering deals by development stage, 2013-H1 2018.



PARTNERING Z BIG PHARMA – TRANSAKCJE REFERENCYJNE

OSE Immunotherapeutics i **Boehringer Ingelheim**

2019

15 mln EUR up-front
1,1 mld EUR w milestones + % royalties

- *First-in-class* mAb I/O, terapia z mAb PD-1 (BI)
- Projekt konsorcyjny z publicznym finansowaniem
- 5.4 mln EUR kamień wyłacony w 09/19
- ok. 40 pracowników, market cap 56 mln USD

Crown Bioscience i **CBT Pharmaceuticals (Apollomics)**

2018

>47 mln USD up-front + milestones
+ r% royalties

- mAb I/O, do terapii kombinowanej z PD-1/L1
- Faza przedkliniczna, pre-IND

Argenx i **Abbvie**

2016-19

40 mln USD up-front (2016)
625 mln USD milestones + % royalties

- Wyłacono już 50 mln USD (10 + 10 przedklinika, wejście do fazy I – 30 mln USD w III 2019)
- *First-in-class* mAb I/O, hamowanie Tregs

Agenus i **Gilead**

2018

120 mln USD up-front + 30 mln equity
+ 550 mln USD milestones + % royalties

- *First-in-class* bsAb I/O, faza IND
- Prawo pierwszeństwa licencji dla dwóch kolejnych przeciwciał bispecyficznych
- III 2019 – IND, milestone 7,5 mln USD

PARTNERING Z BIG PHARMA – TRANSAKCJE REFERENCYJNE II

TeneoBio i **AbbVie**

2019

90 mln USD up-front + ? milestones

- *First-in-class* bsAb I/O, pre-IND
- Pierwszy projekt TeneoBio, pierwszy partnering
- ok. 50 pracowników, dwa projekty przedkliniczne
- IND IV 2019, pierwszy pacjent VII 2019

Jounce Therapeutics i **Celgene**

2019

50 mln USD up-front + 300 mln USD milestones + % royalties

- *First-in-class* mAb I/O, pre-IND
- Ok. 130 pracowników, 4 projekty + 3 wczesne
- Pierwszy partnering Jounce

ABL Bio (Korea Pd.) i **TRIGIR Therapeutics**

2018

5 mln USD up-front + 405 mln USD milestones + % royalties

- bsAb, angiogeneza (non-I/O), przedklinika
- Aktualnie bsAb w I fazie badań klinicznych
- < 50 pracowników (?), 7 wczesnych projektów
- Pierwszy partnering ABL Bio

CytomX i **Amgen**

2017

40 mln USD up-front + 20 mln equity + 455 mln USD milestones + % royalties

- *First-in-class* bsAb I/O, optymalizacja kandydatów
- ok. 150 pracowników
- 8 projektów, w tym 5 klinicznych, 4 w partneringu

AGENDA PREZENTACJI

O PURE BIOLOGICS

PROJEKTY B+R – POSTĘPY

ROZWÓJ PRZEDKLINICZNY

RYNEK PARTNERINGOWY

ROZWÓJ BIZNESU

FINANSE



Dr Michał Surma – Manager Rozwoju Biznesu

- 2008-2009 – naukowiec, University of California San Francisco
- 2010 – Stopień doktora, Max Planck Institute – Cell Biology and Genetics, Drezno, Niemcy
- 2011-2018 – współzałożyciel, naukowiec – Lipotype GmbH
- 2017 – Tytuł doktora habilitowanego, Wydział Biotechnologii UWr
- 2019 – lider core facilities, Polski Ośrodek Rozwoju Technologii

USŁUGI KONTRAKTOWE – sprzedajemy rozwiązania problemów

Unikalne rozwiązania, wykwalifikowany personel oraz wypracowane doświadczenie w dziedzinie selekcji przeciwciał i aptamerów (platformy PURESELECT2 i PUREAPTA) będą podstawą kompleksowych usług kontraktowych.

ZASOBY

- 6 zespołów
- Infrastruktura
- Platformy technologiczne
- Doświadczenie
- Organizacja

BADANIA KONTRAKTOWE

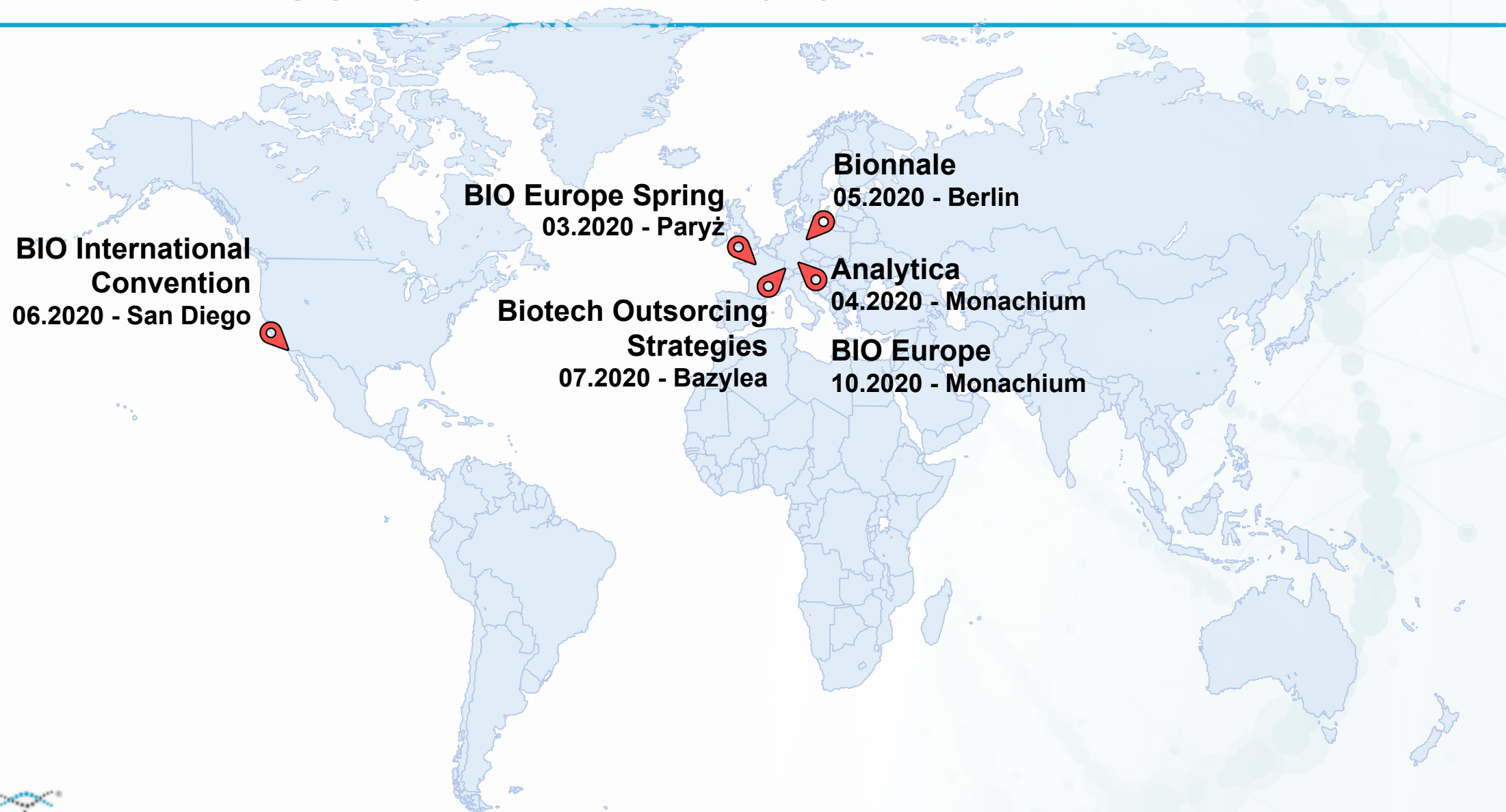
- Kompleksowe
- Elastyczne
- Szybkie
- Konkurencyjne cenowo
- Dostępne

KOMPLEKSOWE BADANIA A do Z - „Research on Demand”

- Docelowy produkt
- A do Z:
 - Od koncepcji do zwalidowanego kandydata
 - Od celu do assayu
 - Od genu do scharakteryzowanego białka
- Doświadczenie i know-how zespołów

Realizowane i zrealizowane projekty najlepszym przykładem kompetencji zespołu Pure Biologics

WYDARZENIA GO TO BRAND NA 2020



AGENDA PREZENTACJI

O PURE BIOLOGICS

PROJEKTY B+R – POSTĘPY

ROZWÓJ PRZEDKLINICZNY

RYNEK PARTNERINGOWY

ROZWÓJ BIZNESU

FINANSE



FINANSE

PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

ZMIANA STANU PRODUKTÓW, KOSZTY

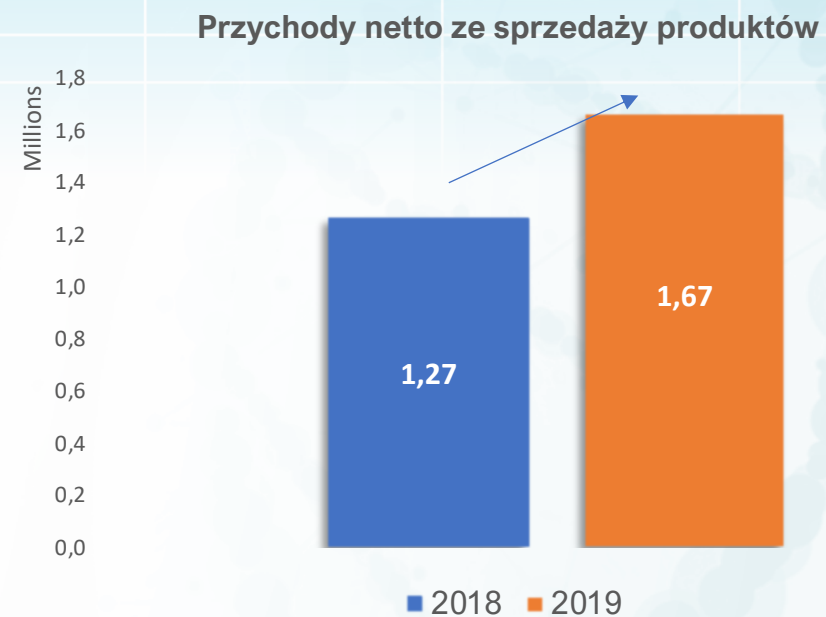
**POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY
OPERACYJNE**

BUDŻET PROJEKTÓW



FINANSE – PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

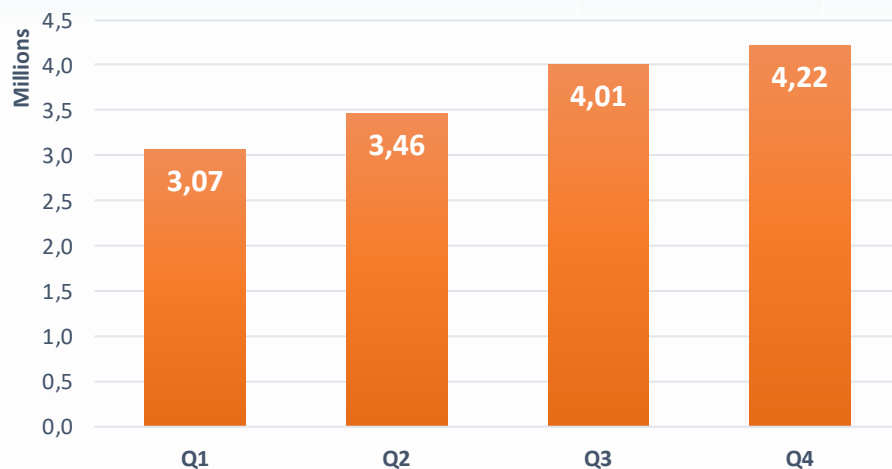
	<i>mln zł</i>	Okres 3 mies. zakończonych 31.12.2019	Okres 12 mies. zakończonych 31.12.2019	Okres 3 mies. zakończonych 31.12.2018	Okres 12 mies. zakończonych 31.12.2018
Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi		4,59	16,43	4,08	9,53
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów		,37	1,67	,41	1,27
II. Zmiana stanu produktów		4,22	14,77	3,68	8,26
Zysk (strata) ze sprzedaży		(,38)	(,85)	(,04)	,09



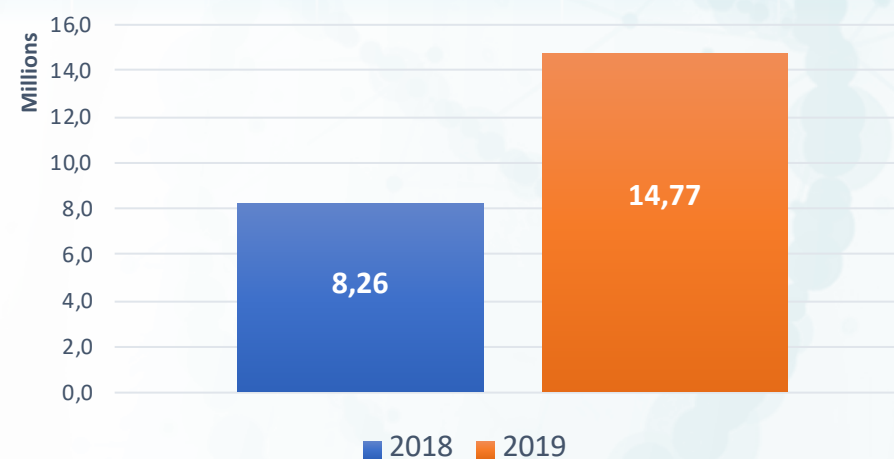
FINANSE – ZMIANA STANU PRODUKTÓW, KOSZTY OPERACYJNE

mln zł	2019					2018
	Q1	Q2	Q3	Q4	Y	
Zmiana stanu produktów	3,07	3,46	4,01	4,22	14,77	8,26
<i>Przyrost w kwartale</i>		13,0%	15,9%	5,2%	78,85%	
<i>Q1 = 100%</i>	100,0%	113,0%	130,9%	137,7%	178,85%	
Koszty działalności operacyjnej	3,67	4,07	4,58	4,97	17,28	9,45
<i>Koszt utrzymania spółki</i>	,61	,61	,56	,74	(2,52)	(1,19)

Zmiana stanu produktów w 2019 r.



Zmiana stanu produktów 2018-2019

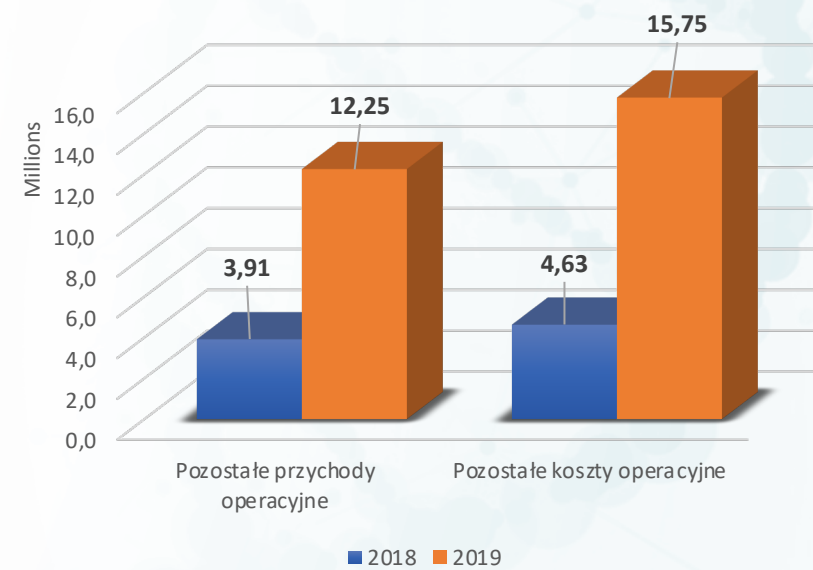
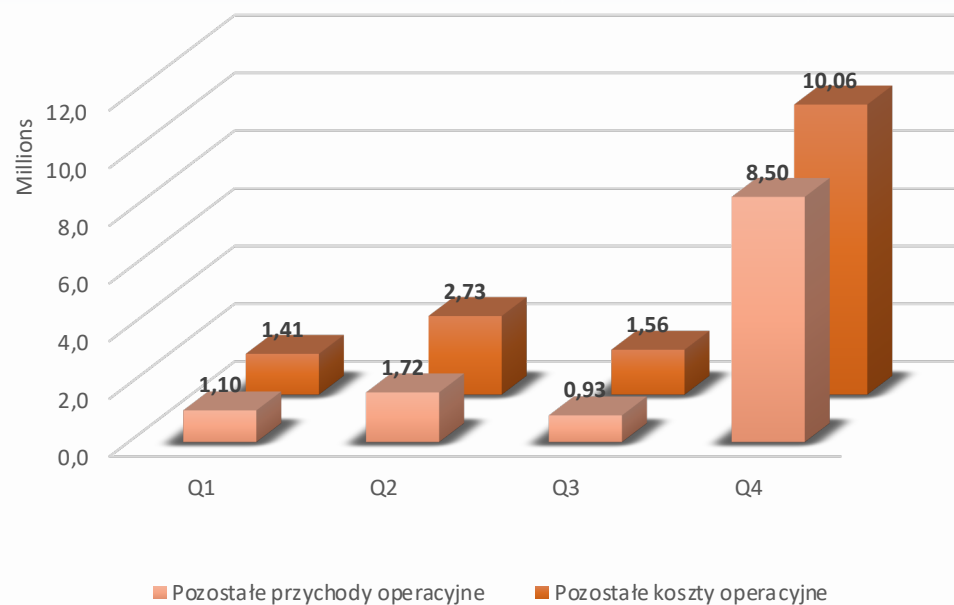


FINANSE – PPO, PKO CZYLI ROZLICZENIE DOTACJI

<i>mln zł</i>	2019					2018
	Q1	Q2	Q3	Q4	Y	
Pozostałe przychody operacyjne (wpływ dotacji)	1,10	1,72	,93	8,50	12,25	3,91
Pozostałe koszty operacyjne	1,41	2,73	1,56	10,06	15,75	4,63
Udział własny	,31	1,00	,63	1,56	3,50	,72

Wynikowe rozliczenie dotacji w 2019 r.

PPO & PKO w latach 2018-2019



REALIZOWANE PROJEKTY B&R

PROJEKT	DATA ZAKOŃCZENIA	WARTOŚĆ PROJEKTU [mln PLN]	DOTACJA [mln PLN]	WKŁAD WŁASNY [mln PLN]
PB001 MultiBody	Grudzień 2023	32,0	24,0	8,0
PB002 AptaPheresis	Maj 2023	14,3	10,5	3,7
PB003 PureActivator	Grudzień 2023	39,9	30,1	9,8
PB004 PureBike	Grudzień 2023	40,4	29,9	10,5
PB005 Apta-MG	Październik 2023	14,7	10,8	4,0
PB006 AptaMLN	Listopad 2020	1,4	1,1	0,3
PB010 PureSelect2	Lipiec 2020	4,3	3,3	1,0
RAZEM		147,0	109,7	37,3



Kontakt

Pure Biologics S.A.

ul. Duńska 11
54-427 Wrocław

info@purebiologics.com
tel. +48 570 00 28 29